

Общество с ограниченной
ответственностью «Учебный Центр
Дополнительного
Профессионального Образования -
РЕСУРС»

ООО «УЦДПО - РЕСУРС»

Лицензии на осуществление
образовательной деятельности

от 15 октября 2024 г. № Л035-01271-
78/01449734

Утверждаю

Генеральный директор

ООО «УЦДПО - РЕСУРС»



Кудряшов О.С.



П Р И К А З

«29» января 2025 г. № _____

Об утверждении образовательной программы

В соответствии с Федеральным законом № 273-ФЗ от 29.12.2012 «Об образовании в Российской Федерации», приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 1 июля 2013 г. № 499 «Об утверждении порядка организации и осуществления образовательной деятельности по дополнительным профессиональным программам»

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Утвердить дополнительную профессиональную программу «НЛП-МАСТЕР» общей трудоемкостью *количество* часов (96 аудиторных часов).
2. Образовательную услугу на договорной основе по программе «НЛП-МАСТЕР» оказывать на базе ООО «УЦДПО - РЕСУРС».
3. Руководителем программы назначить МИХАИЛ ПЕЛЕХАТЫЙ, Ректор Института Современного НЛП.
4. Возложить ответственность за соответствие содержания и количества часов программы на руководителя программы.

Генеральный директор



Кудряшов О.С.

НЛП-Мастер

Даты проведения – 1 марта - 22 июня 2025

Время проведения – 10:00 - 18:00

**Место проведения – Москва, ул. Большая Юшуньская 1а/
корпус 5, конференц-центр гостиницы «Севастополь»**

Курс НЛП-Мастер – это естественное продолжение освоения НЛП, только на более высоком уровне, когда НЛП из технологии превращается в искусство.

Что такое НЛП-Практик?

Здесь нужно научиться «мыслить целями» в коммуникации и внедрить в свое поведение паттерны и модели НЛП.

Тогда задача для сознания – правильно думать о целях, а остальное выполнит бессознательное: подстроится, задаст мета-модельный вопрос, использует фокус языка, даст внушение.

В результате – прекрасное владение ситуацией, отсутствие или минимум ошибок в выборе реакции на поведение оппонента, высокая вероятность достижения нужного результата. Это технологично и эффективно.

Что же такое мастерство НЛП?

Здесь мы обучаемся «мыслить паттернами».

Мы осознаем, что оппонент проявляет значительно больше индивидуальных различий, чем привычные репрезентативные системы, позиции восприятия или размер обобщения.

В поведении и мышлении оппонента полно стратегий, вообще не описанных в НЛП. Стратегии мотивации, принятия решений, входа или выхода из конфликта, восприятия нового материала, убеждения и переубеждения – все они настолько индивидуальны, что их бессмысленно и невозможно изучать на курсе Практик.

Зато их можно выявлять прямо в процессе общения.

И тогда задача сознания обращать внимание на особенности стратегий, а бессознательное будет подстраиваться под них, прерывать, запускать нужные, останавливать мешающие.

НЛП-Мастер – это и есть Нейролингвистическое Программирование, когда мы с помощью языка влияем на программы оппонента, а иногда – и на свои, которые установлены в нейронной сети.

Именно потому весь процесс возглавляет моделирование.

Где применяется моделирование:

- Моделирование в коммуникации

На НЛП-Практике вы научились калибровать в общении репрезентативные системы, ключи доступа, невербальные признаки внутренних состояний, эмоций и некоторых реакций.

НЛП-Мастер – это умение видеть, как устроены индивидуальные стратегии вашего собеседника: как он спорит, как аргументирует, как принимает решения, как устроена его стратегия мотивации и как это все связано с его системой убеждений.

Причем убеждения в этом ключе – это не возражения, которые высказывает оппонент. Иногда они даже не вербализуются, но вы как мастер, понимаете, какое убеждение лежит в глубине мотивов собеседника.

НЛП-Мастер создает структурную модель оппонента: это карта, на которую нанесены дороги и тропинки, тупики и препятствия, подъемы и спуски.

- **Моделирование в саморазвитии**

На НЛП-Практике вы привыкли замечать стратегии, видеть, как используется ТОТЕ и другие техники НЛП. На Мастерском курсе вы видите, как устроена ваша стратегия и каждый раз, когда вас что-то не устраивает в себе, вы тут же начинаете понимать, как устроена ваша стратегия в этой ситуации и как ее можно улучшить. Техники НЛП превращаются из терапевтических методов в инструменты работы со стратегиями и убеждениями.

Изменение убеждения – тоже важный элемент саморазвития.

Мы прекрасно понимаем, что все ограничения лежат в области убеждений.

Изменять убеждения – это вы уже умеете с курса НЛП-Практик, а вытаскивать на поверхность свои ограничения – такой привычки нет.

И именно в процессе моделирования мы ее обретаем.

- **Моделирование в обучении**

В современной реальности мы постоянно учимся, будь то изучение иностранного языка, освоение новой профессии, приготовление вкусной еды, развитие спортивных навыков и даже мыслительных стратегий.

Базовая идея моделирования в НЛП – это как раз про то, как описать структуру любого навыка, на какие части и как его разобрать, какими инструментами описать эти части и как эффективно встроить их в свое поведение и мышление.

Поверьте, вам не всегда нужно для этого интервью с носителем навыка.

Даже наблюдая за тем, как повар на видео готовит котлеты, вы обращаете внимание не на рецепт и граммовки, вы начинаете заполнять содержанием ту самую структуру, о которой узнаете на курсе НЛП-Мастер.

Вы наблюдаете и отмечаете: «Ага, на этом этапе у него явно работает метапрограмма возможности. Ух ты, интересное убеждение, я так не думал про эту часть процесса.

Смотри-ка, он не каждый раз придерживается этой последовательности операций, но ничего об этом не говорит, надо бы понять, какой критерий влияет на его выбор».

Это совершенно другой взгляд на обучение, и авторы курса приведут массу примеров личного моделирования в обучении, где достигаются потрясающие результаты.

- **Моделирование в бизнесе**

Если вы ведете бизнес, у вас впереди много открытий.

Во-первых, вам сразу захочется найти подходящую модель, описывающую, как работает ваш бизнес сейчас. Это дает не только оценку эффективности бизнеса, но и понимание, в каком направлении и как расти далее.

Во-вторых, задача подбора персонала начинает решаться на совершенно другом уровне. У вас есть эффективный (хороший) и неэффективный (плохой) сотрудник. Как вместо второго найти такого же как первый?

Моделирование дает ответ на этот вопрос.

В частности, описание метапрограмм, базовых стратегий и системы убеждений вашего хорошего работника дает вам модель, которую вы будете искать на собеседовании.

Вас не будет интересовать ни стаж, ни достижения, ни рекомендации, ни что иное. Вас будет интересовать соответствие модели, потому что от этого зависит, лягут ли новые условия и задачи на этого человека легко и с удовольствием или их надо будет натягивать как сапоги на 2 размера меньше.

А самое главное – во время общения с потенциальным сотрудником, он и понятия не имеет, что вы в нем хотите обнаружить. И потому такое моделирование дает точные и

прогнозируемые результаты.

Таким образом, все темы курса НЛП-Мастер – метапрограммы, метафоры, архетипы, убеждения, Я-концепция и миссия, и все остальное – не только направлены на решение ряда коммуникативных и личных задач, но и связаны с идеей моделирования.

Почему НЛП-Мастер в Институте Современного НЛП

- Вы погрузитесь на курсе в глубину понимания и применения НЛП
- Будете учиться у тренеров, формирующих стандарты обучения НЛП в России — Михаила Пелехатого и Михаила Антончика
- Выработаете личные стратегии мастерского применения НЛП
- Поймете, что является центром и двигательной силой НЛП

Программа курса НЛП-Мастер

1 ступень. Моделирование. Метапрограммы.

- Макро и микростратегия
- Моделирование базовых стратегий (принятие решений, запоминания номера, мотивации, делегирования)
- Инструменты описания макромоделей
- Начало проекта моделирования
- Метапрограммы. Развитие гибкости мета-программных фильтров
- Калибровка и определение метапрограммного профиля
- Связь метапрограмм с профессиональной деятельностью
- Метапрограммы как элемент моделирования стратегий

2 ступень. Метафоры. Продвинутые техники работы с убеждениями.

- Изоморфная метафора
- Терапевтическая метафора
- Изменение убеждений с помощью метафоры
- Встраивание навыков и стратегий метафорой
- Сказки разных народов как инструмент формирования модели мира
- Метафора идентичности
- Использование метафор в моделировании
- Убеждения. Субмодальные техники изменения убеждений
- Прививка нового убеждения по Роберту Дилтсу
- Метапрограмма Убедитель

- › Выявление убедителя и воздействие на убедителя
- › Критерии и ценности в процессе изменения убеждений
- › Комплексная модель воздействия на убеждения человека

3 ступень. Современные методы программирования верхних логических уровней. Ценности, я-концепция, Миссия. Сущностная трансформация.

- › Я-концепция
- › Здоровая и нездоровая самоидентификация
- › Как устроена самооценка и как её изменить
- › Работа с базовыми ценностями
- › Создание прочной и мощной идентичности, или как быстро стать другим человеком
- › Миссия. Влияние уровня миссии на целостность личности и мотивацию
- › Видение себя в мире, семье, коллективе
- › Эпистемологическая метафора – инструмент развития гибкости и создания особых свобод на уровне миссии
- › Сущностная трансформация. Достижение глубоких и мощных внутренних состояний
- › Наиболее действенная техника изменения
- › Проработка глубинных проблем и реакций
- › Как привыкать к сущностным состояниям в повседневной жизни
- › Достижение состояния мастерства

4 ступень. Архетипы и Тени.

- › Модель жизненного пути харизматичного лидера
- › 8 мужских и 8 женских архетипов
- › Сильные и слабые стороны архетипов
- › Манипулятивные уязвимости архетипов
- › Моделирование харизматичного поведения на примере архетипов
- › Построение четкого образа выбранного архетипа по всем логическим уровням
- › Теневые стороны личности
- › Поход в темную сторону и доступ к ресурсам темной стороны
- › Технология встраивания архетипа – работа с имиджем

5 ступень. Инструменты встраивания навыков и стратегий.

- › Инструменты встраивания навыков и стратегий: как разрабатывается программа обучения
- › Все модели описания навыка

- › Описание микростратегии по модели TOTE: как заглянуть в бессознательные процессы
- › Создание упражнений
- › Встраивание макро- и микростратегий
- › Встраивание новых убеждений
- › Защита моделей. Сертификация

После курса НЛП-Мастер вы сможете:

- ➔ Читать и прогнозировать поведение людей, используя комплекс инструментов из архетипов, психотипов и фокусов языка одновременно
- ➔ Раскладывать гениальные навыки других на последовательность шагов, научиться этим навыкам и знать, как научить других
- ➔ Понимать, как действуют ваши основные и давно привычные стратегии поведения и как их усовершенствовать
- ➔ Понимать особенность структуры таланта

Сертификат

По окончании курса проводится экзамен. Если экзамен сдан успешно, выдается "Диплом о профессиональной переподготовке" (государственного образца) – "Master of art and science NLP".

Окончившим курс при необходимости выдаются дополнительные документы о повышении квалификации государственного образца от наших партнеров ООО "Учебный Центр Дополнительного Профессионального Образования - РЕСУРС" (УЦДПО - РЕСУРС).

Повышение квалификации по программе «Профессиональные переговоры»

Квалификация – «Эффективная коммуникация, уровень «Мастер»

Детали оформления уточняйте у администратора.

Внимание! Выход на демонстрацию техник подразумевает ваше автоматическое согласие на размещение видео на сайте Института Современного НЛП и в наших соцсетях.

Участие в курсе

- › Условием участия в курсе НЛП-МАСТЕР является наличие сертификата НЛП-ПРАКТИКА
- › Обязательно бронируйте участие в тренинге. Это гарантирует вам место в зале.

- Для бронирования вам нужно внести предоплату за обучение.
- Предоплата фиксирует цену за курс на дату перечисления и гарантирует место на тренинге.

Предоплата не возвращается, но может быть перенесена на любой курс Института Современного НЛП, включая online и дистанционные курсы.

Курс ведут:



МИХАИЛ ПЕЛЕХАТЫЙ

*Ректор Института Современного НЛП
Самый опытный тренер НЛП в России*



МИХАИЛ АНТОНЧИК

*Тренер с фундаментальным подходом к обучению НЛП и высокой энергетикой
ведения тренинга.*

Стоимость и регистрация на курс

Оплатить весь курс со скидкой + видеозапись курса в подарок – 70 000 рублей

Бронь места на курсе (входит в стоимость) – 2 000 рублей

Доплата за ступень – 13 000 рублей

1 ступень – 1 - 2 марта 2025

Моделирование. Метапрограммы. – 15 000 рублей

2 ступень – 22 - 23 марта 2025

Метафоры. Продвинутое техники работы с убеждениями. – 15 000 рублей

3 ступень – 19 - 20 апреля 2025

Современные методы программирования верхних логических уровней.

Ценности, я-концепция, Миссия. Сущностная трансформация. – 15 000 рублей

4 ступень – 24 - 25 мая 2025

Архетипы и Тени. – 15 000 рублей

5 ступень – 21 - 22 июня 2025

Инструменты встраивания навыков и стратегий. – 15 000 рублей

Продолжительность всей программы 255 часов.

Ген. Директор *[Подпись]* *Курьяков О.С.*
29.09.2025

